

# Fabio Villalobos

Gerente  
Comercial/Producto/Ventas B2B  
sector Industrial

Planifico y llevo a cabo proyectos y estrategias para lograr los resultados requeridos por la organización en cuanto a su crecimiento y desarrollo mediante el análisis del mercado y la competencia, la cercanía continua con los clientes y la planificación estratégica.



fabiovilalobos@hotmail.com ✉

3105295947 📞

Normandía, BOGOTÁ D.C., Colombia 📍

fabiovilalobos.com 🌐

linkedin.com/in/fabiovilalobos in

@htas\_mecanizado 🐦

## EXPERIENCIA LABORAL

### Asesor Técnico Comercial Senior Zona Occidente

Compañía General de Aceros S.A.

02/2018 – 06/2018

Cali - Valle del Cauca.

#### Responsabilidades

- Asesoría técnica y comercial a clientes de los sectores industriales del Valle del Cauca en aceros herramienta, ingeniería, estructurales, antidesgaste, inoxidable, piezas metálicas transformadas, mecanizados CNC y proyectos industriales.

### Gerente Línea Herramientas de Corte Bohler-Uddeholm Colombia S.A.

12/2005 – 09/2017

Colombia y Ecuador.

Empresa miembro de Voestalpine Edelstahl del holding empresarial austriaco Voestalpine AG, líderes mundiales en la fabricación de aceros especiales.

#### Responsabilidades

- Gerente de Producto línea htas de corte Colombia y Ecuador (2008-2017)
- Gerente Comercial Sucursal Cali (2010-2016)
- Asesor Técnico Htas de corte (2005-2008)

### Asesor Técnico División Equipos Sager S.A.

10/2002 – 10/2017

Bogotá D.C.

Empresa en el campo de las soldaduras especiales y de mantenimiento con sede principal en Cali (Colombia) y actividades en Ecuador, Perú y Venezuela.

#### Responsabilidades

- Asesoría y venta consultiva de insumos para Ensayos no Destructivos NDT y equipos de soldadura.

## LOGROS / RECONOCIMIENTOS

Lanzamiento línea Herramientas de corte en Aceros Bohler del Ecuador S.A. (2010)

Ponente en la II Jornada Técnica de Soldadura y Ensayos No Destructivos realizada por ACOSEND y la Cámara de Comercio de Bogotá. (2005)

Tema "Inspección no destructiva de piezas por medio de partículas magnéticas"

Publicación Revista Metal Actual Edición No. 39 Febrero - Abril 2016 (02/2016)

Artículo: Herramientas: Desbarbado: para un acabado limpio y bordes perfectos.

Publicación Revista Empresarial ASOMECSA Vol.7. (06/2016)

Artículo: Elección del inserto de torneado adecuado.

## APTITUDES

Gerencia Comercial

Planificación Estratégica

Mercadeo B2B y digital

Negociación

Ventas B2B

Gerencia de Producto

Emprendimiento

Comercio Electrónico

Comercio Internacional

## PROYECTOS PERSONALES

Taurus Tools SAS (www.taurus-tools.com)

- Tienda Online de herramientas de corte, blog técnico sobre herramientas de mecanizado.

## EDUCACIÓN / FORMACIÓN

### Maestría en Administración (pendiente tesis)

Universidad del Valle / Cali

2014 – 2016

Cali - Valle del Cauca.

### Especialización en Gerencia de Mercadeo

Universidad EAN

2008 – 2010

Bogotá D.C.

### Ingeniería Mecánica

Universidad Nacional de Colombia

1995 – 2002

Bogotá D.C.

### Técnico Mecánica Industrial

Instituto San Pablo Apóstol

1987 – 1993

Bogotá D.C.

## IDIOMAS

Español



Inglés



## INTERESES

Fotografía

Mecanizados

Computación

E-commerce

Desarrollo de negocios